

# 10 PASOS PARA HACER NETWORKING CON AUTENTICIDAD Y ÉXITO



## 01. Sé Tú Misma

La autenticidad es clave. No intentes ser alguien que no eres. Las personas aprecian la honestidad y sinceridad, así que deja que brille tu verdadera personalidad.

Participa con los demás escuchando activamente sus historias y perspectivas. Esto muestra un interés genuino y ayuda a construir conexiones más fuertes.

## 02. Escucha Más de lo que Hablas



Busca intereses o experiencias compartidas fuera del trabajo. Esto puede hacer que las conversaciones sean más atractivas y memorables.



## 03. Encuentra Terreno Común

Haz preguntas y muestra una curiosidad genuina sobre el trabajo y los intereses de los demás. Esto no solo te ayuda a aprender, sino que también hace que la otra persona se sienta valorada.

## 04. Sé Curiosa



El networking no se trata solo de lo que puedes obtener, sino también de lo que puedes dar. Ofrece tu experiencia, comparte recursos o conecta a las personas con oportunidades.



## 05. Ofrece Ayuda

Después de conocer a alguien, envía un mensaje de seguimiento para mantener viva la conexión. Una simple nota de agradecimiento o un mensaje diciendo que fue agradable conocerse puede hacer mucho. A todos nos encanta un buen "muy amable" después de una conversación.

## 06. Haz Seguimiento



## 07. Usa las Redes Sociales con Sabiduría

Participa con tu red en plataformas de redes sociales. Comparte contenido interesante (memes incluidos), comenta en publicaciones y únete a grupos o discusiones relevantes. ¡Sé genuina y auténtica!

Participa en eventos de la industria, seminarios web y conferencias. Estas son grandes oportunidades para conocer gente nueva y ampliar tu red.

## 08. Asiste a Eventos



## 09. Sé Consistente

El networking es un proceso continuo. Mantente en contacto con tus contactos regularmente, no solo cuando necesites algo.

No te alejes de incorporar elementos de tu trasfondo cultural en tu networking. Puede distinguirse y agregar una nueva profundidad a la conversación.

## 10. Abraza Tu Identidad Cultural



Recuerda, el networking exitoso se trata de construir relaciones significativas y duraderas. Siendo auténtica y genuinamente interesada en los demás, crearás una red que apoye tu trayectoria profesional y crecimiento personal. ¡Vamos a romper barreras juntos!